

Инж. Благовеста ШИНЕВА,
управител на ЦИЕС ЕООД:

Стремим се да сме винаги първи

На 12 октомври Центърът за изпитване и европейска сертификация (ЦИЕС)-Стара Загора отбеляза 15 години от създаването си. Празника на компанията уважиха повече от 150 гости - представители на държавни институции, министерства, утвърдени национални компании, много старозагорски производители. Получихме приветствия и поздравителни адреси, чудесен празник с много цветя и весело настроение, разказа за НБП управителят на ЦИЕС инж. Благовеста Шинева. Забавляваха ни Стефан Вълдобрев и "Обичайните заподозрени", актьорът Станимир Гъмов. Мотото на събитието беше "Стреми се да бъдеш по-добър" - по-добър в работата, в отношенията между хората, в семейството си, по-добър и на европейския пазар, допълни инж. Шинева.

Разговаряме с нея по повод годишнината, както и за новите предизвикателства пред компанията.

- Г-жо Шинева, как навремето създадохте ЦИЕС, какви бяха очакванията Ви за развитието на бизнеса?

- Идеята да направя такъв орган за оценяване се роди преди около 20 години. Аз съм инженер по автоматизация на производството, със следдипломна квалификация по метрология и много специализации в областта на стандартизацията и сертификацията на продукти и системи. Още през 1997 г. у нас имаше такива обучения, които се водеха от чужденци. Тогава се появи и мечтата ми да направя български орган, каквито има много по света. Там са на по 150-180 години. Ние сме само на 15, но много бързо ги стигаме. Радостно е, че представителите на световни сертификационни организации в България, които са и наши конкуренти, ни търсят за партньорство. Бяха с нас и на празника ни.

ПРЕДИ 15 ГОДИНИ НИКОЙ НЕ МИ ВЯРВАШЕ, ЧЕ ЦИЕС МОЖЕ ДА СЕ СЛУЧИ

освен г-жа Ирина Динева. Тя ме подкрепи. Ние се

самофинансираме, печелим, инвестираме, самостоятелни сме. Но навремето ръката бе подадена.

- Успехът на какво се дължи?

- Ние сме един от първите български нотифицирани органи пред Европейската комисия. В обхвата ни са 4 директиви и 1 регламент - с тях покриваме сериозен сектор от икономически оператори, които произвеждат, внасят и изнасят



технически продукти в ЕС и на пазари в трети страни. Нашите успехи се дължат и на това, че предлагаме 9 бизнес направления от 1 геше в полза на производителите. В структурата ни са три модерни лаборатории, които притежават съвременен оборудване.

ИМАМЕ ОТДЕЛ, КОЙТО Е МНОГО ИНТЕРЕСЕН И АКТУАЛЕН - ЗА ЕНЕРГИЙНА ЕФЕКТИВНОСТ

Обследваме и сертифицираме сгради и промишлени системи. ЦИЕС има и лицензиран учебен център. Правим над 2000 обучения на година, включително и дистанционни обучения. Търсят ни от цяла България.

На празника благодарих на клиентите, които ни уважиха. Благодарих и на моя екип, който от 15 години поддържа и непрекъснато повишава своята техническа компетентност. Това са хора, които обичат работата си и клиентите, и най-вече останаха в България. Преди 15 години те решиха, че тук - в Стара Загора, точно в ЦИЕС, е тяхното място. Всичко се прави с хора, за-



Екипът на ЦИЕС.
В средата е Благовеста Шинева

това винаги се прекланям пред екипа си - сплотен, талантлив, креативен.

- Новостите, които предвиждате?

- Трябва непрекъснато да вървим напред, непрекъснато да се променяме. Един застои е крачка назад. Стремим се да разширяваме дейностите, да надграждаме обхвата на директивите, обхвата от продуктите.

Преследваме и нови цели. Сред тях е да покрием още една директива пред ЕК, която в България досега я няма.

ЗАСЯГА МЕДИЦИНСКИТЕ ИЗДЕЛИЯ

У нас няма нотифициран орган в тази област. В рамките на 1-2 години, когато подготвим цялата документация и екипа, ще дойдат да ни проверят от българския нотифициращ орган и две комисии от ЕС. Тежка и сложна процедура. Но в същото време има доста икономически оператори, които произвеждат медицински изделия в България, които внасят и изнасят и имат нужда техните иновативни продукти да бъдат изпитани и сертифицирани.

Понеже аз съм генератор на идеи, имаме и друга цел. Свързана е с регламента за лични данни. Тук също има сериозни изисквания, на които всички оператори на лични данни трябва да отговорят, за да бъдат

сертифицирани.

В момента работя и върху това да включим в строителния регламент допълнителна дейност - да извършваме сертификация на огнеустойчиви врати. Намерихме и подизпълнител, защото нямаме такова оборудване, но сертификацията я поемаме ние. Непрекъснато в главата ми се раждат нови идеи. Стремим се да сме винаги първи. Материята е сложна, но е интересна.

- Свикна ли бизнесът сам да Ви търси?

- Все още има представители на бизнеса, които смятат нашата услуга за нещо излишно. Но все повече това отшумява, особено, когато става дума за износ в Европа. Производителите стават все по-ангажирани и дисциплинирани. Ние съдействаме така, че клиентът ни

ДА ПОЛУЧИ ДОБАВЕНА СТОЙНОСТ КЪМ СВОИТЕ ПРОДУКТИ

Нашите сертификати за продукти и за системи са равнопоставени на всички сертификационни световни организации. Нашата уникалност е в качеството на услугите. При нас сертификати не се продават. Цените ни са честни, искаме клиентът да е доволен, да му съдействаме да изпълни всички изисквания, за да може като излезе на чуж-

дия пазар да не се срамува.

- Какво сочат финансовите Ви резултати за тази година?

- Нашите приходи от продажби на година са над 2 млн. лв. С добра печалба сме, например за 2016 г. - над 400 хил. лв. Тази година е по-трудна, но въпреки всичко търсим нови предизвикателства, нови клиенти. Борим се. Трудностите са стимул.

Всяка година правим и големи инвестиции. Например, в поддържане и повишаване на квалификацията на екипа - между 20 и 30 хил. лв. Инвестираме в акредитации и нотификации - повече от 50 хил. лв. Инвестираме в проследимост на оборудването, в калибрирането на оборудването влагаме над 50 хил. на година.

Всичко при нас е прозрачно. Плащаме данъци, чиста фирма сме, с честни цени, с независимост и компетентност, която предлагаме на българските икономически оператори. Те ни вярват все повече, което е прекрасно. Благодарение на целия екип и на всички таланти, които работят в Центъра, успяхме да получим доверието на над 4500 клиенти. Нашата дейност е насочена най-вече към българските производители, но ни търсят и от чужбина. Вече

НАД 17% ОТ ПРИХОДИТЕ НИ СА ОТ ВЪНШНИ ПРОИЗВОДИТЕЛИ И ВНОСИТЕЛИ

- от Русия, Украйна, Китай, Албания, Босна и Херцеговина, Турция, Израел и др.

- Вие сте предприемач, работите със старозагорски фирми, членувате и в няколко организации. Впечатленията Ви за развитието на бизнеса в Стара Загора?

- Впечатляващо е много доброто сътрудничество между бизнеса в Стара Загора. Но песимистично е, че няма квалифицирана работна ръка. Адмиравам идеята да се работи за това да се върнат младите хора, които са в чужбина. Но за да се случи, в Стара Загора трябва да има добри условия, адекватно заплащане, каквото сега няма. Трябва да се мисли в тази посока. Също за квалификация и преквалификация на работната сила, защото бизнесът вече иска други професии. Образованието не откликва, включително и университетите. Само говорим, а трябва да се действа. Естествено, че българският пазар не е голям, но без иновации не става, а те се правят с наука. Сега, когато бизнесът има нужда от компетентна помощ, я търси от чужбина. Университетите също търсят партньори от чужбина. И някак си двете страни засега не могат да се срещнат.

ХУБАВО Е СТАРА ЗАГОРА ДА СТАНЕ ИНОВАТОР В ТОЗИ ПРОЦЕС, ЗАЩОТО Е БИЗНЕС ГРАД

Трябва да се върнат младите хора, но висококвалифицирани. Похвална е идеята на кмета Живко Тодоров, че търси инвеститори точно в областта на високите технологии. За да се случи, пак трябва да говорим за качеството на образованието. Необходима е, и то веднага, много работа, работа, работа... Аз съм работохолик и знам, че постигаш успехи, когато работиш повече.

Радослава РАШЕВА